

- + de 38 ANS D'EXPÉRIENCE au service de la formation des professionnels de demain
- + de 220 ENTREPRISES PARTENAIRES
- + 60 FORMATEURS PROFESSIONNELS, experts dans leur domaine de compétences

+2 +3 +4 +5
FORMATIONS

RECRUTEZ VOTRE PROCHAIN ALTERNANT AVEC L'ESCCOT !

Contrat de professionnalisation

Contrat d'apprentissage

➔ Des formations du Bac+2 au Bac +5,

Titres RNCP reconnus par l'Etat & Diplômes d'Etat

Financements possibles : CPF / CPF de transition professionnelle / Plan de formation / Pro A / FPSPP ...

FORMATIONS
POSSIBLES EN
PRÉSENTIEL
ET/OU EN
E-LEARNING !

1 école de commerce se chargeant de **pré-sélectionner** vos futurs alternants.

1 équipe pédagogique à votre écoute vous accompagnant dans l'**intégration** et le suivi **de votre alternant** (visites tuteurs, Before Work...)



Nouveau Dispositif PLAN MASSIF D'AIDE à l'embauche d'apprentis



8000 euros pour les + 18 ans !

Un plan massif d'aide aux entreprises qui recrutent des contrats d'apprentissage : Nous poursuivons nos sessions de recrutement, Inscrivez-vous vite pour profiter des offres de nos entreprises partenaires.

Aide valable du 1^{er} juillet 2020 au 28 février 2021.

➤ **DES FORMATIONS** en Contrat d'apprentissage ou en contrat de professionnalisation

BTS MCO

Management commercial opérationnel (BAC+2) – Durée : 2 ans

Rythmes alternance :

- Lundi/mardi en formation et le reste du temps en entreprise
- ou Jeudi/vendredi en formation et le reste du temps en entreprise

Missions possibles en entreprise :

- Vente BtoB, ou BtoC
- Conseil client
- Animation et dynamisation de l'offre,
- En fonction de la taille de l'entreprise : chargé de clientèle, conseiller commercial, vendeur-conseil

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

BTS NDRC

Négociation et Digitalisation de la Relation Client (BAC+2) – Durée : 2 ans

Rythme alternance :

- Lundi/mardi en formation et le reste du temps en entreprise

Missions possibles en entreprise :

- Gérer la relation client en présentiel, à distance, e-relation (Réseaux sociaux, site web...)
- Prospecter les clients
- Communiquer et négocier avec les clients

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

Bachelors RMO et CDCM

Commerce, Marketing, Communication (BAC+3) – Durée : 1 an

Rythmes alternance :

- 3 jours de formation tous les 15 jours
- ou 60% de temps de formation entre septembre et février, et plein temps en entreprise de mars à septembre

Missions possibles en entreprise :

- Assistant commercial
- Attaché commercial
- Chargé de marketing et communication
- Chef de projet webmarketing
- Chargé de développement,
- Développer la communication digitale

[Consulter la fiche de la formation RMO](#)

[Consulter la fiche de la formation CDCM](#)

Bachelor RH

Gestion des Ressources Humaines (Bac+3) – Durée : 1 an

Rythme alternance :

- 1 semaine de formation, 2 à 3 semaines en entreprise

Missions possibles en entreprise :

- Chargé de recrutement
- Chargé des ressources humaines
- Collaborateur d'agence de travail temporaire, agence d'emploi
- Chargé de clientèle, négociation des prestations RH

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

Bachelor BA

Chargé de développement commercial - Banque et Assurance (Bac+3) – 1 an

Rythme alternance :

- 1 semaine de formation, 2 à 3 semaines en entreprise

Missions possibles en entreprise :

- Collaborateur d'agence
- Conseiller commercial en assurance
- Chargé de clientèle en Banque

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

Mastère MA

Manager d'affaires (Bac+4/+5) – Durée : 2 ans

Rythme alternance :

- 1 semaine de formation par mois

Missions possibles en entreprise :

- Manager d'affaires
- Business Manager
- Elaborer un plan d'actions pour développer l'activité
- Mettre en œuvre la stratégie commerciale
- Analyser et détecter des marchés porteurs

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

REJOIGNEZ NOTRE RÉSEAU D'ENTREPRISES PARTENAIRES !

10 POINTS FORTS :

1 38 ans d'expérience en tant que CFA et Ecole de Commerce

L'ESCCOT forme les professionnels de demain

Titres RNCP reconnus par l'Etat & des Diplômes d'Etat (post Bac à Bac+5)

2 Des formations éligibles au contrat de professionnalisation et à l'apprentissage

Toutes nos formations seront accessibles en contrat de professionnalisation et en apprentissage.

3 La possibilité de recruter un alternant pour 1, 2 ou 3 ans

A vous de choisir !

4 Une offre de formation qui répond à vos besoins

Formation possible de vos collaborateurs par le biais de blocs de compétences

5 Des parcours de formation spécialement adaptés aux enjeux actuels des entreprises

Parcours du Bac+2 au Bac+5

Commerce, entrepreneuriat, communication, marketing, ressources humaines et travail temporaire, banque et assurance, commerce international, management, digital...

6 Des formations pouvant être dispensées en présentiel et en e-learning

Des calendriers de formation adaptés à vos besoins grâce à l'e-learning

La possibilité de disposer de votre alternant à tout moment

7 Des projets étudiants au service de vos problématiques en entreprise

Elaboration d'une stratégie digitale

Implantation d'une nouvelle franchise

Lancement de produit

Gestion de projet

8 Des intervenants pros à 100%

Tous sont experts dans leur domaine de compétences

Quoi de mieux que des professionnels pour inculquer des savoirs et compétences à de futurs professionnels ?

9 Un service des relations entreprises à votre écoute

Un accompagnement de A à Z depuis l'élaboration du contrat d'alternance jusqu'au suivi de votre alternant.

Des visites en entreprise plusieurs fois par an

Organisation de Before Work

10 Une équipe se chargeant de pré-sélectionner vos futurs alternants

Nous ciblons pour vous le profil et le projet professionnel de chacun de nos candidats.

Nous n'envoyons votre offre d'alternance qu'aux candidats dont le profil peut correspondre à vos besoins et attentes.

➤ COMMENT DEVENIR PARTENAIRE DE L'ÉCOLE ET RECRUTER UN ALTERNANT ?



CONTACTEZ LUDOVIC HAPDEY, RESPONSABLE DU SERVICE DES RELATIONS ENTREPRISES au **06 86 44 50 61** ou remplissez le formulaire d'inscription en ligne sur notre site web : www.groupe-esccot.fr/recruter-un-alternant



LE SERVICE DES RELATIONS ENTREPRISES SE CHARGE DE CIBLER AU MIEUX VOS BESOINS en alternant(s) et les missions à lui/leur confier.



NOUS PRÉ-SÉLECTIONNONS LES CANDIDATURES CORRESPONDANT AU MIEUX À VOS CRITÈRES et vous les transmettons directement.



IL NE VOUS RESTE PLUS QU'À PROPOSER UN ENTRETIEN AU(X) CANDIDAT(S) ayant retenu votre attention.



VOUS AVEZ CHOISI UN CANDIDAT ?
Nous vous accompagnons dans la mise en place du contrat d'alternance.



INSCAM - École de Commerce

CFA - Centre de
Formation des Apprentis

GROUPE ESCCOT

29, avenue des Peupliers
35510 CESSON - SÉVIGNÉ
Tél : 02 99 83 44 83
contact@groupe-esccot.fr



www.groupe-esccot.fr