

- + de 38 ANS D'EXPÉRIENCE au service de la formation des professionnels de demain
- + de 220 ENTREPRISES PARTENAIRES
- + 60 FORMATEURS PROFESSIONNELS, experts dans leur domaine de compétences

+2 +3 +4 +5
FORMATIONS

RECRUTEZ VOTRE PROCHAIN ALTERNANT AVEC L'ESCCOT !

Contrat de professionnalisation

Contrat d'apprentissage

➔ Des formations du Bac+2 au Bac +5,

Titres RNCP reconnus par l'Etat & Diplômes d'Etat

Financements possibles : CPF / CPF de transition professionnelle / Plan de formation / Pro A / FPSPP ...

FORMATIONS
POSSIBLES EN
PRÉSENTIEL
ET/OU EN
E-LEARNING !

1 école de commerce se chargeant de **pré-sélectionner** vos futurs alternants.

1 équipe pédagogique à votre écoute vous accompagnant dans l'**intégration** et le suivi **de votre alternant** (visites tuteurs, Before Work...)



Nouveau Dispositif PLAN MASSIF D'AIDE à l'embauche d'apprentis



8000 euros pour les + 18 ans !

Un plan massif d'aide aux entreprises qui recrutent des contrats d'apprentissage : Nous poursuivons nos sessions de recrutement, Inscrivez-vous vite pour profiter des offres de nos entreprises partenaires.

Aide valable du 1^{er} juillet 2020 au 28 février 2021.

➤ **DES FORMATIONS** en Contrat d'apprentissage ou en contrat de professionnalisation

BTS MCO

Management commercial opérationnel (BAC+2) – Durée : 2 ans

Rythmes alternance :

- Lundi/mardi en formation et le reste du temps en entreprise
- ou Jeudi/vendredi en formation et le reste du temps en entreprise

Missions possibles en entreprise :

- Vente BtoB, ou BtoC
- Conseil client
- Animation et dynamisation de l'offre,
- En fonction de la taille de l'entreprise : chargé de clientèle, conseiller commercial, vendeur-conseil

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

BTS NDRC

Négociation et Digitalisation de la Relation Client (BAC+2) – Durée : 2 ans

Rythme alternance :

- Lundi/mardi en formation et le reste du temps en entreprise

Missions possibles en entreprise :

- Gérer la relation client en présentiel, à distance, e-relation (Réseaux sociaux, site web...)
- Prospecter les clients
- Communiquer et négocier avec les clients

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

Bachelors RMO et CDCM

Commerce, Marketing, Communication (BAC+3) – Durée : 1 an

Rythmes alternance :

- 3 jours de formation tous les 15 jours
- ou 60% de temps de formation entre septembre et février, et plein temps en entreprise de mars à septembre

Missions possibles en entreprise :

- Assistant commercial
- Attaché commercial
- Chargé de marketing et communication
- Chef de projet webmarketing
- Chargé de développement,
- Développer la communication digitale

[Consulter la fiche de la formation RMO](#)

[Consulter la fiche de la formation CDCM](#)

Bachelor RH

Gestion des Ressources Humaines (Bac+3) – Durée : 1 an

Rythme alternance :

- 1 semaine de formation, 2 à 3 semaines en entreprise

Missions possibles en entreprise :

- Chargé de recrutement
- Chargé des ressources humaines
- Collaborateur d'agence de travail temporaire, agence d'emploi
- Chargé de clientèle, négociation des prestations RH

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

Bachelor BA

Chargé de développement commercial - Banque et Assurance (Bac+3) – 1 an

Rythme alternance :

- 1 semaine de formation, 2 à 3 semaines en entreprise

Missions possibles en entreprise :

- Collaborateur d'agence
- Conseiller commercial en assurance
- Chargé de clientèle en Banque

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

Mastère MA

Manager d'affaires (Bac+4/+5) – Durée : 2 ans

Rythme alternance :

- 1 semaine de formation par mois

Missions possibles en entreprise :

- Manager d'affaires
- Business Manager
- Elaborer un plan d'actions pour développer l'activité
- Mettre en œuvre la stratégie commerciale
- Analyser et détecter des marchés porteurs

[Consulter la fiche détaillée de la formation](#)

REJOIGNEZ NOTRE RÉSEAU D'ENTREPRISES PARTENAIRES !

10 POINTS FORTS :

1 38 ans d'expérience en tant que CFA et Ecole de Commerce

*L'ESCCOT forme les professionnels de demain
Titres RNCP reconnus par l'Etat & des Diplômes d'Etat (post Bac à Bac+5)*

2 Des formations éligibles au contrat de professionnalisation et à l'apprentissage

Toutes nos formations seront accessibles en contrat de professionnalisation et en apprentissage.

3 La possibilité de recruter un alternant pour 1, 2 ou 3 ans

A vous de choisir !

4 Une offre de formation qui répond à vos besoins

Formation possible de vos collaborateurs par le biais de blocs de compétences

5 Des parcours de formation spécialement adaptés aux enjeux actuels des entreprises

*Parcours du Bac+2 au Bac+5
Commerce, entrepreneuriat, communication, marketing, ressources humaines et travail temporaire, banque et assurance, commerce international, management, digital...*

6 Des formations pouvant être dispensées en présentiel et en e-learning

*Des calendriers de formation adaptés à vos besoins grâce à l'e-learning
La possibilité de disposer de votre alternant à tout moment*

7 Des projets étudiants au service de vos problématiques en entreprise

*Elaboration d'une stratégie digitale
Implantation d'une nouvelle franchise
Lancement de produit
Gestion de projet*

8 Des intervenants pros à 100%

*Tous sont experts dans leur domaine de compétences
Quoi de mieux que des professionnels pour inculquer des savoirs et compétences à de futurs professionnels ?*

9 Un service des relations entreprises à votre écoute

*Un accompagnement de A à Z depuis l'élaboration du contrat d'alternance jusqu'au suivi de votre alternant.
Des visites en entreprise plusieurs fois par an
Organisation de Before Work*

10 Une équipe se chargeant de pré-sélectionner vos futurs alternants

*Nous ciblons pour vous le profil et le projet professionnel de chacun de nos candidats.
Nous n'envoyons votre offre d'alternance qu'aux candidats dont le profil peut correspondre à vos besoins et attentes.*

➤ COMMENT DEVENIR PARTENAIRE DE L'ÉCOLE ET RECRUTER UN ALTERNANT ?



CONTACTEZ LUDOVIC HAPDEY, RESPONSABLE DU SERVICE DES RELATIONS ENTREPRISES au **06 86 44 50 61** ou remplissez le formulaire d'inscription en ligne sur notre site web : www.groupe-esccot.fr/recruter-un-alternant



LE SERVICE DES RELATIONS ENTREPRISES SE CHARGE DE CIBLER AU MIEUX VOS BESOINS en alternant(s) et les missions à lui/leur confier.



NOUS PRÉ-SÉLECTIONNONS LES CANDIDATURES CORRESPONDANT AU MIEUX À VOS CRITÈRES et vous les transmettons directement.



IL NE VOUS RESTE PLUS QU'À PROPOSER UN ENTRETIEN AU(X) CANDIDAT(S) ayant retenu votre attention.



VOUS AVEZ CHOISI UN CANDIDAT ?
Nous vous accompagnons dans la mise en place du contrat d'alternance.



INSCAM - École de Commerce

CFA - Centre de
Formation des Apprentis

GROUPE ESCCOT

29, avenue des Peupliers
35510 CESSON - SÉVIGNÉ
Tél : 02 99 83 44 83
contact@groupe-esccot.fr



www.groupe-esccot.fr