

- + de **39 ANS D'EXPÉRIENCE** au service de la formation des professionnels de demain
- + de **200 ENTREPRISES PARTENAIRES**
- + **60 FORMATEURS PROFESSIONNELS**, experts dans leur domaine de compétences

Bac + 2

Bac + 3

Bac + 4 - 5

# RECRUTEZ VOTRE PROCHAIN ALTERNANT AVEC L'ESCOT !

Contrat d'apprentissage

Contrat de professionnalisation

➔ **Des formations du Bac+2 au Bac +5.**  
Certifications professionnelles reconnues par  
l'État & Diplômes d'État

FORMATIONS  
POSSIBLES EN  
PRÉSENTIEL  
ET/OU EN  
E-LEARNING !

Financements possibles : CPF / CPF de transition professionnelle /  
Plan de formation / Pro A / FPSPP ...

Une école de commerce se chargeant de **pré-sélectionner vos futurs alternants.**

Une équipe pédagogique à votre écoute vous accompagnant dans  
**l'intégration et le suivi de votre alternant** (visites tuteurs, Before Work)

## ➔ NOUVEAU DISPOSITIF PLAN MASSIF D'AIDE À L'EMBAUCHE D'APPRENTIS

Jusqu'à **8000€** d'aides pour les contrats d'apprentissage

**Offre valable pour les contrats d'apprentissage / de professionnalisation signés avant décembre 2021**  
Embaucher avec un coût salarial très faible. Bénéficier d'une aide exceptionnelle pour les  
contrats d'apprentissage **5000 euros pour les - 18 ans** et **8000 euros pour les + 18 ans**  
pour les formations **BTS**, **BACHELORS** et **MASTÈRES**

# ➤ **DES FORMATIONS** en Contrat d'apprentissage ou en contrat de professionnalisation

## **BTS MCO**

Management commercial opérationnel (BAC+2) – Durée : 2 ans

### **Rythmes alternance :**

- Lundi/mardi en formation et le reste du temps en entreprise
- ou Jeudi/vendredi en formation et le reste du temps en entreprise

### **Missions possibles en entreprise :**

- Vente BtoB, ou BtoC
- Conseil client
- Animation et dynamisation de l'offre,
- En fonction de la taille de l'entreprise : chargé de clientèle, conseiller commercial, vendeur conseil

## **BTS NDRC**

Négociation et Digitalisation de la Relation Client (BAC+2) – Durée : 2 ans

### **Rythmes alternance :**

- Lundi/mardi en formation et le reste du temps en entreprise

### **Missions possibles en entreprise :**

- Gérer la relation client en présentiel, à distance, e-relation (Réseaux sociaux, site web...)
- Prospecter les clients
- Communiquer et négocier avec les clients
- En fonction de la taille de l'entreprise : chargé de clientèle, conseiller commercial, vendeur conseil

## **Bachelors RM2C et CDCMD**

Commerce, Marketing, Communication (BAC+3)– Durée : 1 an

### **Rythmes alternance :**

- 3 à 5 jours de formation tous les 15 jours

### **Missions possibles en entreprise :**

- Assistant commercial
- Attaché commercial
- Chargé de marketing et communication
- Chef de projet webmarketing
- Chargé de développement
- Chargé de communication digitale

## **Bachelor RH**

**Gestion des Ressources Humaines (Bac+3) – Durée : 1 an**

### **Rythmes alternance :**

- 1 semaine de formation, 2 à 3 semaines en entreprise

### **Missions possibles en entreprise :**

- Chargé de recrutement
- Chargé des ressources humaines
- Collaborateur d'agence de travail temporaire, agence d'emploi
- Chargé de formation

## **Bachelor BA**

**Chargé de développement commercial - Banque et Assurance (Bac+3) – Durée : 1 an**

### **Rythmes alternance :**

- 1 semaine de formation, 2 à 3 semaines en entreprise

### **Missions possibles en entreprise :**

- Collaborateur d'agence
- Conseiller commercial en assurance
- Chargé de clientèle en Banque

## **Mastère MA**

**Manager d'affaires (Bac+4/+5) – Durée : 2 ans**

### **Rythmes alternance :**

- 1 semaine de formation par mois

### **Missions possibles en entreprise :**

- Analyser et détecter les marchés porteurs
- Concevoir et mettre en œuvre une stratégie commerciale
- Constituer et manager des équipes
- Piloter l'activité d'un centre d'un centre de profits

# REJOIGNEZ NOTRE RÉSEAU D'ENTREPRISES PARTENAIRES !

## 10 POINTS FORTS :

### **1. Bientôt 40 ans d'expérience en tant que CFA et École de Commerce**

*L'ESCCOT forme les professionnels de demain.  
Certification professionnelles reconnues par l'État  
& des Diplômes post Bac à Bac+5*

### **2. Des formations éligibles au contrat de professionnalisation et à l'apprentissage**

*Toutes nos formations sont accessibles en contrat de professionnalisation et en apprentissage*

### **3. La possibilité de recruter un alternant pour 1, 2 ou 3 ans**

*A vous de choisir !*

### **4. Une offre de formation qui répond à vos besoins**

*Formation possible de vos collaborateurs par le biais de blocs de compétences*

### **5. Des parcours de formation spécialement adaptés aux enjeux actuels des entreprises**

*Parcours du Bac+2 au Bac+5  
Commerce, entrepreneuriat, communication,  
marketing, ressources humaines, banque et assurance,  
commerce international, management, digital...*

### **6. Des formations pouvant être dispensées en présentiel et en e-learning**

*Des calendriers de formation adaptés à vos besoins grâce à l'e-learning*

### **7. Des projets étudiants au service de vos problématiques en entreprise**

*Elaboration d'une stratégie digitale  
Implantation d'une nouvelle franchise  
Lancement de produit  
Gestion de projet*

### **8. Des intervenants pros à 100%**

*Tous sont experts dans leur domaine de compétences  
Quoi de mieux que des professionnels pour inculquer des savoirs et compétences à de futurs professionnels ?*

### **9. Un service des relations entreprises à votre écoute**

*Un accompagnement de A à Z depuis l'élaboration du contrat d'alternance jusqu'au suivi de votre alternant  
Des visites en entreprise  
Organisation de Before Work*

### **10. Une équipe se chargeant de pré-sélectionner vos futurs alternants**

*Nous ciblons pour vous le profil et le projet professionnel de chacun de nos candidats  
Nous n'envoyons votre offre d'alternance qu'aux candidats dont le profil peut correspondre à vos besoins et attentes*

# ➤ COMMENT DEVENIR PARTENAIRE DE L'ÉCOLE ET RECRUTER UN ALTERNANT ?

1

CONTACTEZ LUDOVIC HAPDEY, RESPONSABLE DU SERVICE DES RELATIONS ENTREPRISES Bachelors et Mastères  
au **06 86 44 50 61 - 02 99 83 60 12** ou  
CARINE TOUCHARD, RESPONSABLE DU SERVICE DES RELATIONS ENTREPRISES BTS  
au **02 99 83 62 65 - 06 75 11 72 18**

2

**LE SERVICE DES RELATIONS ENTREPRISES** SE CHARGE DE CIBLER AU MIEUX VOS BESOINS  
en vous aidant à recruter un/des alternant(s) avec un profil correspondant aux missions à lui/leur confier.

3

NOUS **PRÉ-SÉLECTIONNONS** LES CANDIDATURES CORRESPONDANT AU MIEUX À VOS CRITÈRES  
et nous vous les transmettons directement.

4

IL NE VOUS RESTE PLUS QU'À **PROPOSER UN ENTRETIEN AU(X)** CANDIDAT(S) ayant retenu votre attention.

5

**VOUS AVEZ CHOISI UN CANDIDAT ?**  
Nous vous accompagnons dans la mise en place du contrat d'alternance.

## GRUPE ESCCOT

29, avenue des Peupliers  
35510 CESSON - SÉVIGNÉ  
Tél : 02 99 83 44 83  
contact@groupe-esccot.fr



INSCAM - École de Commerce

CFA - Centre de  
Formation des Apprentis

[www.groupe-esccot.fr](http://www.groupe-esccot.fr)

